

26 de abril de 2012

N.º 08 – 2012

Gracias a un muy buen posicionamiento, SCOR Global P&C registra un crecimiento de las primas del 11% y una subida de los precios del 7% en las renovaciones del 1 de abril de 2012

Bajo condiciones de mercado fragmentadas, SCOR sigue aplicando los criterios de rentabilidad definidos en su plan estratégico 'Strong Momentum V1.1' y continúa con su política de suscripción rigurosa y tarificación prudente en las diferentes líneas de actividad.

SCOR Global P&C (SGPC) ha registrado un crecimiento del 11% a tipo de cambio constante en los 328 millones EUR de primas que estaban por renovar a 1 de abril de 2012, sin aumento de su exposición a las catástrofes naturales. Durante estas renovaciones, SGPC ha mantenido una gestión activa de su cartera de riesgos, con lo que ha conseguido una subida media ponderada de los precios del 7% y un refuerzo de la calidad de sus carteras: un 7% de los negocios por renovar ha sido rescindido o reestructurado.

La subida global de los precios, de aproximadamente el 7%, se beneficia de las tendencias observadas en las catástrofes naturales (+17%), especialmente en Asia (+19%) y, en menor medida, en Estados Unidos (+10%), regiones en las que se concentran la mayoría de las primas de catástrofes naturales renovadas en abril. La rentabilidad esperada de los negocios renovados en abril, valorada mediante proyecciones del ratio combinado y del rendimiento del capital asignado, mejora sustancialmente tanto en los contratos de no vida como en los contratos de especialidades con una subida de alrededor de 2,5 puntos en cada uno de los dos ratios respecto a las mismas proyecciones realizadas en las renovaciones de abril de 2011.

Las primas por renovar, que representan aproximadamente el 11% del volumen total anual de las primas de contratos de reaseguro, se reparten entre contratos (69%) y contratos de especialidades (31%) en tres zonas geográficas: Asia (70%), Américas (22%) y EMEA (8%).

Por líneas de actividad, las principales evoluciones en las renovaciones del 1 de abril de 2012 son las siguientes:

- En los **contratos de no vida**: crecimiento de las primas del 16% y subida de los precios de alrededor del 10%, sin aumento de la exposición. Este incremento de los volúmenes suscritos y de los precios está principalmente relacionado con las renovaciones en Asia y, más concretamente en Japón y la India. Estos dos países representan tres cuartas partes de las primas de contratos renovadas a 1 de abril de 2012, y cada uno registra un crecimiento del 25%. Las primas suscritas en Asia se benefician de fuertes subidas de precios y de mejoras importantes en las condiciones de cobertura, tanto en seguro directo como en reaseguro. En las Américas, el volumen de primas suscritas baja un 9%. Esta evolución se debe a tendencias contrapuestas entre un fuerte aumento en América Latina (+16%) y una disminución significativa en Estados Unidos (-23%, aunque en un volumen de primas limitado de 31 millones EUR), donde SGPC ha reducido su exposición en algunas ramas que ya no ofrecían las rentabilidades esperadas.

26 de abril de 2012

N.º 08 – 2012

Por último, SCOR arroja un crecimiento del 26% en la zona EMEA, beneficiándose de condiciones de tarificación que suben un 3,8% y ampliando su fondo de negocio con nuevas cedentes.

- En los **contratos de especialidades**: SGPC ha decidido no renovar algunos contratos y centrarse en la mejora de la rentabilidad de su cartera, que sigue siendo estable en términos de volumen y precio. La disminución de los volúmenes en Crédito y Caución (-6%) y Agricultura se debe a un pequeño número de contratos. Los ramos de Transporte y Construcción, que cuentan con condiciones de tarificación más satisfactorias, registran un crecimiento del 17,1% y 13,2% respectivamente.

Victor Peignet, Director General de SCOR Global P&C, ha comentado: «*Estas excelentes renovaciones demuestran la capacidad de SCOR para continuar con su política de suscripción rigurosa y gestión activa de la cartera, y mantenerse como un socio a largo plazo para sus clientes. Aunque el año 2011 ha estado marcado por una siniestralidad sin precedentes en Asia-Pacífico, este dinamismo ha sido posible gracias al sólido fondo de comercio del Grupo y a la calidad de las relaciones con los clientes. En los tres primeros meses de 2012, SCOR registra un crecimiento del 12,8% y una subida media de los precios de aproximadamente el 3% respecto al 1^{er} trimestre de 2011, de acuerdo con los objetivos del plan 'Strong Momentum V1.1'.*»

*

* *

Declaraciones prospectivas

SCOR no comunica «previsiones de beneficio» en el sentido del artículo 2 del Reglamento (CE) n.º 809/2004 de la Comisión Europea. Por consiguiente, las declaraciones prospectivas que aparecen en el presente comunicado no podrán considerarse como dichas previsiones de beneficio. Algunas informaciones facilitadas en este comunicado pueden comprender «declaraciones prospectivas», incluyendo sin limitación las declaraciones que anuncian o indican eventos futuros, tendencias, planes u objetivos, basados en algunas hipótesis, así como todas las declaraciones que no se refieren directamente a un hecho histórico o actual. Las declaraciones prospectivas se reconocen por el empleo de términos o expresiones que indican, entre otros, una anticipación, presunción, convicción, continuación, estimación, expectativa, previsión, intención, posibilidad de aumento o fluctuación, así como todas las expresiones similares, y por el empleo de verbos en modo futuro o condicional. No se deberá confiar indebidamente en dichas declaraciones que, por su naturaleza, están sometidas a riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, los cuales pueden llevar a divergencias significativas entre las realizaciones reales, por una parte, y las realizaciones anunciadas en el presente comunicado, por otra. Consulten el documento de referencia presentado al organismo francés de control (AMF) a 8 de marzo de 2012 bajo el número D.12-0140 («*Document de référence*») para una descripción de algunos factores, riesgos y incertidumbres importantes, que pueden afectar a la actividad del Grupo SCOR. Debido a la extrema volatilidad y a los profundos cambios sin precedentes en la historia de las finanzas, SCOR está expuesto tanto a riesgos financieros importantes como a riesgos relacionados con el mercado de capitales y otros tipos de riesgos, que comprenden las fluctuaciones de los tipos de interés, diferenciales de crédito, precios de los valores de renta variable y tipos de cambio, la evolución en las políticas y prácticas de las agencias de calificación, así como la baja o pérdida de solidez financiera y otras calificaciones.

La información financiera del Grupo se presenta con arreglo a las NIIF e interpretaciones emitidas y aprobadas por la Unión Europea. Dicha información no constituye una serie de estados financieros intermedios tales como se definen en la norma IAS 34 «Información financiera intermedia».