

10. Februar 2011

N° 05 – 2011

*Ansprechpartner für weitere Informationen:***Jean-Charles Simon / Géraldine Fontaine****+33 (0) 1 46 98 73 17**

Communications and Public Affairs

**Antonio Moretti****+44 (0) 203 207 8562**

Investor Relations Director

## **Vertragserneuerungen zum 1. Januar 2011 zeigen die Fähigkeit der SCOR, ihren Strategieplan „Strong Momentum“ umzusetzen: Bestätigung der technischen Rentabilität und Prämienzuwachs um 13%**

Die Vertragserneuerungen im Bereich Nicht-Leben zum 1.1.2011 bestätigen die hervorragende Wettbewerbsposition der SCOR in der Rückversicherungsbranche sowie die Validität der im September 2010 in Monte-Carlo aufgestellten Hypothesen zu den Entwicklungen im Rückversicherungsumfeld.

Bei einer wie erwartet von erhöhter Marktfragmentierung gekennzeichneten Erneuerungsrunde zog SCOR maximalen Nutzen aus Diversifizierungseffekten, dem zentralen Element ihrer Strategie. Nachfolgend die wichtigsten Fakten für SCOR aus dieser Erneuerungsrunde:

- stabile erwartete technische Rentabilität und eine Kapitalrendite im Einklang mit den neuen, in „Strong Momentum“ festgelegten Zielsetzungen, dank einem dynamischen Portfoliomanagement;
- Stabile gewichtete Durchschnittspreise in einem Umfeld mit leicht rückläufigen Raten, wobei es je nach Schadenverlauf Ausnahmen nach oben bzw. nach unten gab, wie z.B. bei Katastrophenrisiken in den USA sowie Energierisiken;
- unveränderte Zeichnungsbedingungen;
- erheblicher Zuwachs der gebuchten Prämien, was das Momentum der Gruppe auf den Rückversicherungsmärkten sowie die Stärke ihrer Marktposition unter Beweis stellt.

Bezeichnend für diese Erneuerungsrunde ist zudem der erfolgreiche Start der im Strategieplan der Gruppe für 2010-2013, „Strong Momentum“, angekündigten neuen Initiativen, die zum starken Wachstum der gebuchten Prämien beigetragen haben.

Nachfolgend die Hauptmerkmale der Vertragserneuerungen der SCOR im Bereich Nicht-Leben zum 1.1.2011 (jeweils bei konstanten Wechselkursen):

- Insgesamt:
  - o stabiler gewichteter Durchschnitt des Kosten-/Schadensatzes (-0,2 Prozentpunkte), folglich stabile erwartete technische Rentabilität;
  - o Zuwachs der gebuchten Prämien um 13% auf insgesamt 2 056 Millionen EUR, darunter zwei umfangreiche Quotenverträge – ein Kfz-Vertrag in Großbritannien und eine Whole-Account-Deckung in China – diese entsprechen zwei neuen Initiativen aus „Strong Momentum“ und sorgen für einen Zuwachs um 6%;
  - o Preise nahezu stabil, mit gewichtetem durchschnittlichen Rückgang um ca. 0,2%;
  - o kontinuierlich aktives Portfoliomanagement, wobei 7% der zur Erneuerung anstehenden Prämien nicht erneuert und 12% neu strukturiert wurden;

SCOR SE

1, av. du Général de Gaulle  
92074 Paris La Défense Cdx  
France

Tél + 33 (0) 1 46 98 70 00

Fax + 33 (0) 1 47 67 04 09

www.scor.com

RCS Nanterre B 562 033 357

Siret 562 033 357 00020

Société Européenne au capital

de 1 478 740 032 euros

10. Februar 2011

N° 05 – 2011

- keine Veränderung des Portfolioprofils, welches in Long-Tail-Geschäften in der Haftpflicht-Sparte in den USA und in geringerem Maße im US CAT-Geschäft untergewichtet bleibt. Diese Bereiche haben sich als diejenigen mit dem größten Preisdruck erwiesen.
- in der P&C Vertragsrückversicherung:
  - 69% der Prämien 2010 standen zur Erneuerung an;
  - gebuchte Prämien wuchsen um 15% auf 1 533 Millionen EUR, gegenüber 1 335 Millionen EUR, die zur Erneuerung anstanden;
  - von den obengenannten, spezifischen Transaktionen abgesehen verfolgt SCOR weiterhin aktiv ihre Portfoliomanagement-Strategie des weiteren Ausbaus von nicht-proportionalem Geschäft und einer verbesserten geografischen Diversifizierung in Richtung Asien und Amerika;
  - hinsichtlich der Portfoliozusammensetzung ist ein erheblicher Zuwachs des Kfz-Bereichs festzustellen, welcher aufgrund von positiven Preisänderungen in der Erstversicherung auf bestimmten Märkten (z.B. Großbritannien) zu erklären ist.
- in der Vertragsrückversicherung der Spezialsparten:
  - 61% der gesamten Prämien 2010 standen zur Erneuerung an;
  - Geschäftszuwachs um 9% auf 523 Millionen EUR, gegenüber 479 Millionen EUR, die zur Erneuerung anstanden
  - die größten Zuwächse wurden in den Bereichen Transport & Energie, Kredit & Kautions sowie Engineering durch Anteilserhöhungen und die Nutzung neuer Geschäftschancen erzielt.

Mit diesen Vertragserneuerungen bestätigt SCOR Global P&C ihren Schwerpunkt auf Rentabilität und ihre Prognosen aus „Strong Momentum“ aufs Neue:

- Gesamtvolumen der gebuchten Bruttoprämien von rund 4 Milliarden EUR für das Jahr 2011, was einem jährlichem Wachstum um +9% entspricht;
- eine Netto Combined Ratio im Bereich von 95% bis 96% während des Planzeitraums.

**Victor Peignet, CEO der SCOR Global P&C:** „SCOR hat bei der Erneuerungsrunde zum 1.1.2011 hervorragende Ergebnisse erzielt und gehört damit zu den branchenweit führenden Unternehmen. Unsere Teams haben sehr gute Arbeit geleistet und die Reaktion von Kunden und Maklern auf SCORs Geschäftsangebote, die sich auf SCORs Unternehmenswerte „Kontinuität“ und „Konsistenz“ stützen, war äußerst positiv. Wir profitieren nicht nur von der besseren Aufteilung von Vertragsplazierungen unserer Kunden und der Neuverteilung von Anteilen, sondern verstärken ebenso unsere führenden Positionen sowie den Anteil der Privatplazierungen in unserem Portfolio. Eine solche Geschäftsperformance bei den Vertragserneuerungen zum 1.1.2011 ist der bestmögliche Start einer erfolgreichen Umsetzung des neuen strategischen Dreijahresplans „Strong Momentum“.“

\*  
\* \*

**Zukunftsorientierte Aussagen**

SCOR kommuniziert keine „Gewinnprognosen“ im Sinne des Artikels 2 der Verordnung (EG) No. 809/2004 der Kommission. Daher können die zukunftsorientierten Aussagen, die Gegenstand dieses Absatzes sind, nicht mit derartigen Gewinnprognosen gleichgesetzt werden. Informationen in dieser Mitteilung enthalten, bestimmte zukunftsorientierte Aussagen, unter anderem Aussagen in Bezug auf Prognosen, zukünftige Ereignisse, Tendenzen, Projekte oder Zielsetzungen, die auf bestimmten Annahmen beruhen und zum Teil nicht direkt mit einer historischen oder aktuellen Tatsache zusammenhängen. Zukunftsorientierte Aussagen werden insbesondere durch die Verwendung von Begriffen oder Ausdrücken, wie unter anderem „prognostizieren“, „annehmen“, „glauben“, „fortsetzen“, „schätzen“, „erwarten“, „vorhersehen“, „beabsichtigen“, „könnte steigen“, „könnte schwanken“ oder ähnlichen Ausdrücken dieser Art oder die Verwendung von Verben in Futur- oder Konditionalform gekennzeichnet. Übermäßiges Vertrauen darf diesen Aussagen nicht entgegengebracht werden, da sie ihrer Natur nach bekannten und unbekanntem Risiken, Unsicherheiten und anderen Faktoren unterliegen, die zu einer bedeutenden Diskrepanz zwischen den tatsächlichen Ergebnissen einerseits, und den aus dieser Mitteilung ausdrücklich oder implizit hervorgehenden zukünftigen Ergebnissen andererseits, führen könnten.

Das Referenzdokument der SCOR, das die AMF am 3. März 2010 unter der Nummer D.10-0085 registriert hat („Document de référence“), beinhaltet eine Beschreibung von bestimmten Risikofaktoren und Unsicherheiten sowie laufenden Gerichtsverfahren, die die Geschäfte der SCOR-Gruppe beeinflussen können. Aufgrund der extremen und unvorhergesehenen Volatilität und den Auswirkungen der gegenwärtigen globalen Finanzkrise ist SCOR erheblichen finanziellen Risiken, mit den Kapitalmärkten zusammenhängenden Risiken und anderen Risikoarten ausgesetzt, darunter Zinsänderungen, Kreditspreads, Aktienpreise und Wechselkursänderungen, Änderungen von Methoden oder Praktiken der Rating-Agenturen, Sinken oder Verlust der Finanzkraft oder anderer Ratings.