

Comunicado de prensa

10 de febrero de 2015 - N.º3

Renovaciones de enero de 2015:

SCOR Global P&C registra un crecimiento de las primas del 2,4%, manteniendo la rentabilidad esperada

En las renovaciones de 1 de enero de 2015, SCOR Global P&C registra un crecimiento de las primas brutas del 2,4% a tipos de cambio constantes, hasta 2.700 millones EUR, manteniendo casi estable la rentabilidad técnica esperada respecto a enero de 2014.

En un entorno de mercado cada vez más competitivo, SCOR Global P&C ha aprovechado la calidad de su fondo de comercio y la gestión activa de su cartera para realizar unas renovaciones de enero que reflejan su sólida posición competitiva, como lo demuestran los principales indicadores de rendimiento presentados a continuación:

- Disminución de precios limitada a -0,7% para la totalidad de la cartera renovada, que al estar mayoritariamente integrada por reaseguros proporcionales, se ha beneficiado de los aumentos de precios del seguro primario.
- Reducción del ratio bruto de suscripción limitada a 0,2 puntos porcentuales, lo que confirma el cumplimiento de los objetivos por parte de los equipos en términos de ralentización del descenso en la rentabilidad esperada. Asimismo, SCOR Global P&C ha podido resistir el deterioro de las condiciones de los contratos, y especialmente de determinadas cláusulas, gracias a un planteamiento de suscripción técnico y coherente, que le ha permitido en particular contener las extensiones de las cláusulas horarias y mantener las condiciones de aggregate de eventos dentro de límites aceptables en los contratos no proporcionales.
- Mejora de las condiciones de retrocesión, que permite a SCOR Global P&C protegerse de forma más amplia y eficaz, y confirmar su hipótesis de ratio combinado neto del 94% para el segundo año del plan estratégico trienal 'Optimal Dynamics'.

Gracias a las iniciativas emprendidas en el marco de 'Optimal Dynamics' y al planteamiento operativo centrado en las necesidades de los clientes en todas las líneas de negocio y en todas las implantaciones geográficas, SCOR Global P&C cuenta con un crecimiento selectivo de la cartera, mientras afianza su presencia internacional. En particular, SCOR Global P&C continúa:

- Creciendo de forma selectiva en el marco de la iniciativa clientes en Estados Unidos.
- Extendiendo su actividad en el mercado de Lloyd's, gracias al exitoso desarrollo del sindicato Channel 2015.
- Consolidando su implantación en los mercados emergentes, con un crecimiento del 10% de los contratos de No Vida en Asia, gracias a una fuerte presencia local en estos mercados y a relaciones a largo plazo con los clientes, basadas en la estabilidad y la continuidad desde hace más de 40 años, y la creciente cooperación con los clientes aseguradores para contribuir al desarrollo de sus mercados.

Contactos

Marie-Laurence Bouchon
Directora de Comunicación de Grupo
+33 (0)1.58.44.76.10
mbouchon@scor.com

Bertrand Bougon
Director de Relaciones con Inversores y Agencias de Calificación
+33 (0)1.58.44.71.68
bbougon@scor.com

 www.scor.com

 @SCOR_SE

Comunicado de prensa

10 de febrero de 2015 - N.º3

- Ampliando sus actividades con los grandes grupos industriales, especialmente con sus cautivas a través de SCOR Business Solutions.

En un entorno de mercado cada vez más competitivo, SCOR Global P&C sigue optimizando su crecimiento en el marco de los dos objetivos del Grupo: solvencia y rentabilidad. Para el año 2015, SCOR Global P&C prevé alcanzar un volumen de primas brutas de unos 5.300 millones EUR.

Las primas renovadas el 1 de enero representan el 70% del volumen total anual de las primas de contratos de reaseguro y se reparten entre contratos de No Vida (72%) y contratos de *Specialties* (28%).

Las principales evoluciones que se han producido en las renovaciones de 1 de enero de 2015 son las siguientes:

- En los **contratos de No Vida**: las primas brutas aumentan un 0,9% a tipos de cambio constantes, hasta 2.024 millones EUR.
Este crecimiento moderado ha sido posible gracias a una gestión activa de la cartera, destinada a mantener la rentabilidad de los negocios suscritos, especialmente en la región EMEA, que registra una reducción del 4% de las primas, más que compensada por los aumentos de primas en otras regiones. En Asia, SCOR Global P&C ha reforzado su posicionamiento no sólo en China, sino también en la mayoría de los demás mercados en crecimiento, como Corea del Sur y Malasia. El aumento de las cuotas y los negocios nuevos con clientes existentes han favorecido el crecimiento en el continente americano, especialmente en Canadá y Estados Unidos, donde la iniciativa clientes está dando sus frutos.
- En los **contratos de Specialties**: las primas brutas aumentan un 6,5% a tipos de cambio constantes, hasta a 788 millones EUR.
Este crecimiento puede observarse en la mayoría de los ramos, con excepción del de la Construcción, que ha sido objeto de una intensa competencia en los mercados internacionales, y en el que SCOR Global P&C ha tenido que reducir sus participaciones en algunas ocasiones para mantener su rentabilidad. El ramo Cat Nat en Estados Unidos registra un crecimiento del 3%, gracias en particular a las renovaciones con aseguradoras globales que forman parte de la iniciativa del plan estratégico, y a participaciones favorables de las que SCOR Global P&C se ha beneficiado en programas sobrecolocados.

Victor Peignet, CEO de SCOR Global P&C, ha declarado: «*En un entorno cada vez más competitivo por el lado de la oferta, y cada vez más restrictivo en los presupuestos por el lado de la demanda, y donde varios segmentos del mercado están bajo presión debido a factores económicos y financieros desfavorables para el reaseguro, SCOR Global P&C ha sabido aprovechar la calidad de su organización y la cohesión de sus equipos para asentar su posición entre las reaseguradoras de primer nivel. Las iniciativas estratégicas desarrolladas por SCOR Global P&C se apoyan en estas ventajas aportadas para anticipar las evoluciones de la demanda y ofrecer a sus clientes objetivo las soluciones globales e innovadoras que éstos necesitan. Estas renovaciones confirman la relevancia de nuestras decisiones organizativas y estratégicas, y contribuyen a mejorar la posición competitiva de SCOR Global P&C.*»

Comunicado de prensa

10 de febrero de 2015 - N.º3

*

* *

Declaraciones prospectivas

SCOR no comunica «previsiones de beneficio» en el sentido del artículo 2 del Reglamento (CE) n.º 809/2004 de la Comisión Europea. Por consiguiente, las declaraciones prospectivas que aparecen en el presente comunicado no podrán considerarse como dichas previsiones de beneficio. Algunas informaciones facilitadas en este comunicado pueden comprender «declaraciones prospectivas», incluyendo sin limitación las declaraciones que anuncian o indican eventos futuros, tendencias, planes u objetivos, basados en algunas hipótesis, así como todas las declaraciones que no se refieren directamente a un hecho histórico o actual. Las declaraciones prospectivas se reconocen por el empleo de términos o expresiones que indican, entre otros, una anticipación, presunción, convicción, continuación, estimación, expectativa, previsión, intención, posibilidad de aumento o fluctuación, así como todas las expresiones similares, y por el empleo de verbos en modo futuro o condicional. No se deberá confiar indebidamente en dichas declaraciones que, por su naturaleza, están sometidas a riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, los cuales pueden llevar a divergencias significativas entre las realizaciones reales, por una parte, y las realizaciones anunciadas en el presente comunicado, por otra.

Consulten el documento de referencia presentado al organismo francés de control (AMF) a 5 de marzo de 2014 bajo el número D.14-0117 («*Document de référence*»), para una descripción de algunos factores, riesgos y incertidumbres importantes, que pueden afectar a la actividad del Grupo SCOR. Debido a la extrema volatilidad y a los profundos cambios sin precedentes en la historia de las finanzas, SCOR está expuesto tanto a riesgos financieros importantes como a riesgos relacionados con el mercado de capitales y otros tipos de riesgos, que comprenden las fluctuaciones de los tipos de interés, diferenciales de crédito, precios de los valores de renta variable y tipos de cambio, la evolución en las políticas y prácticas de las agencias de calificación, así como la baja o pérdida de solidez financiera y otras calificaciones.

La información financiera del Grupo se prepara con arreglo a las NIIF e interpretaciones emitidas y aprobadas por la Unión Europea. Dicha información no constituye una serie de estados financieros intermedios tales como se definen en la norma IAS 34 «Información financiera intermedia».