

9 de febrero de 2012

N.º 02 – 2012

Para más información, se ruega contactar con:

Jean-Charles Simon / Géraldine Fontaine

+33 (0) 1 46 98 73 17

Comunicación y Asuntos Públicos

Antonio Moretti

+44 (0) 203 207 8562

Director de Relaciones con Inversores

Éxito de las renovaciones de SCOR de 1 de enero de 2012: crecimiento del 13,9%, evolución satisfactoria de precios (+2%) y rentabilidad técnica esperada

SCOR Global P&C ha registrado un crecimiento muy satisfactorio de su actividad en 2011: las primas brutas emitidas alcanzan 3.982 millones EUR, lo que representa un aumento del 8,8% a tipos de cambio actuales, y del 11,6% a tipos de cambio constantes.

Las renovaciones de 1 de enero de 2012 confirman la tendencia observada en 2011 de recuperación de los mercados de seguros y reaseguros. En este entorno, SCOR ha reforzado sus posiciones mediante una estricta política de suscripción y una prudente tarificación. Con estas renovaciones, el Grupo puede confirmar los compromisos de su plan estratégico 'Strong Momentum V1.1' para su actividad de reaseguro P&C.

Las renovaciones de 1 de enero de 2012 han tenido lugar tras un año marcado por una excepcional serie de catástrofes naturales de diversa índole y gravedad. A lo largo del año pasado, el Grupo SCOR ha demostrado la solidez de su modelo de negocio basado en una diversificación a la vez alta y controlada. Su estrategia de gestión del riesgo y protección del capital le ha permitido absorber choques extremos y abordar las renovaciones en condiciones favorables. El éxito de estas renovaciones se debe a su profundo conocimiento de los mercados y de los clientes del Grupo, a su capacidad para beneficiarse de un mercado fragmentado y aprovechar las oportunidades de crecimiento rentable.

Los aspectos más destacados de las renovaciones de 1 de enero de 2012 para SCOR son los siguientes:

- El crecimiento total de las primas es del 13,9%: los contratos P&C se incrementan en un 12%, y los contratos de Specialties, en un 18%.
- En igualdad de condiciones, el nivel medio ponderado de precios sube un 2,2%. Los niveles de precios en los contratos P&C, ponderados por las variaciones de exposiciones y parámetros económicos, progresan un 2,9%, mientras que los niveles de precios en los contratos de Specialties sólo aumentan un 0,6%, bajo el efecto combinado de una fuerte competencia en algunas líneas (como la aviación) y de una evaluación prudente de la evolución de los precios en las líneas de actividad más expuestas a los riesgos relacionados con la situación económica (Crédito, Todo Riesgo construcción/montaje, Seguros marítimos). Los contratos vinculados a riesgos de catástrofes naturales se han renovado en condiciones de cobertura y precios que tienen en cuenta la experiencia reciente, especialmente en Asia-Pacífico (+29,9%) y en el continente americano (+13,2%).

9 de febrero de 2012

N.º 02 – 2012

- La rentabilidad técnica (medida por el ratio combinado y la remuneración del capital asignado) es estable, en proyecciones prudentes, especialmente para las líneas de actividad más expuestas a las incertidumbres económicas.
- Los términos y condiciones permanecen en gran medida sin cambios, excepto en lo que se refiere a los contratos y las regiones afectados por las catástrofes naturales ocurridas en 2011.
- El nivel de diferenciación entre las cedentes en un mercado dado es más alto, y los propios mercados siguen siendo fragmentados, de acuerdo con la hipótesis planteada por SCOR desde hace varios años.

Estos hechos están en conformidad con las expectativas expresadas en el *Rendez-Vous de Septembre* de 2011 en Monte Carlo sobre las evoluciones de precios, y con los datos indicados en el plan estratégico 'Strong Momentum V1.1', que preveía (1) un crecimiento orgánico del 9% anual y (2) un ratio combinado del 95-96%.

Estas renovaciones también permiten evaluar los progresos realizados en la implementación de las diferentes iniciativas establecidas en el plan 'Strong Momentum', y más especialmente:

- La concretización de transacciones privadas significativas, particularmente en seguros de automóviles en China y Reino Unido.
- La expansión de la plataforma 'Business Solutions', con un aumento del volumen de primas del 27% y una subida de precios del 2,8% aproximadamente¹.

Las principales evoluciones en cada línea de negocio son las siguientes:

- En los contratos de No Vida :
 - El porcentaje de primas a renovar fue del 70%.
 - Las primas emitidas han aumentado un 12% alcanzando 1.717 millones EUR, frente a 1.528 millones EUR de primas pendientes de renovar.
 - Las transacciones privadas representan 4 puntos porcentuales del crecimiento global de las primas.
 - El negocio proporcional del ramo de Autos (especialmente en Reino Unido, China y Países Bajos) experimenta un crecimiento particularmente fuerte.
 - La diversificación geográfica de la actividad se ha incrementado, con el continente americano representando ahora el 21% de las primas, y Asia, el 11%.
- En los contratos de Specialties:
 - El porcentaje de primas a renovar fue del 56%.
 - Las primas emitidas han aumentado un 18% alcanzando 616 millones, frente a 520 millones EUR de primas pendientes de renovar.
 - La adopción de una posición estratégica en seguros de aviación se ha traducido en un aumento de 8 puntos porcentuales.
 - La tarificación de las líneas expuestas a incertidumbres económicas (Crédito, Todo Riesgo construcción/montaje, Seguros marítimos) sigue siendo muy prudente.

¹ En el período del 1 de octubre de 2011 al 1 de enero de 2012.

9 de febrero de 2012

N.º 02 – 2012

De conformidad con el plan estratégico 'Strong Momentum', el Grupo ha continuado el reequilibrio de su cartera de catástrofes naturales aumentando su exposición en el mercado de Estados Unidos, que se ha beneficiado de una dinámica de precios relativamente más favorable del 13,2% aproximadamente, frente al 4,6% en Europa.

Las catástrofes naturales ocurridas en 2011 afectaron principalmente a la región Asia-Pacífico, en la que el Grupo registra subidas de precios del 29,9% en esta línea de actividad a 1 de enero de 2012. Sin embargo, SCOR ha elegido mantener su exposición sin cambios en los países afectados. Es probable que a corto y medio plazo la tendencia alcista continúe, aunque un 60% de la cartera de la región Asia-Pacífico se renovará en abril.

En el contexto actual, SCOR Global P&C estima que sus primas brutas emitidas alcanzarán 4.500 millones EUR en 2012.

Victor Peignet, Director General de SCOR Global P&C, ha declarado: *«Estamos satisfechos con esta temporada de renovaciones, que demuestra el dinamismo y la capacidad del Grupo para aprovechar las oportunidades, implementando con resolución su plan estratégico 'Strong Momentum V1.1'. En unos mercados altamente competitivos y cada vez más fragmentados, el enfoque multidoméstico y la estrategia de diversificación adoptados por SCOR en los últimos años están dando sus frutos. Ya estamos preparando activamente las renovaciones que están por venir a lo largo del año, que deberían de confirmar la tendencia observada en la mejora de nuestra rentabilidad técnica».*

*
* *

Declaraciones prospectivas

SCOR no comunica «previsiones de beneficio» en el sentido del artículo 2 del Reglamento (CE) n.º 809/2004 de la Comisión Europea. Por consiguiente, las declaraciones prospectivas que aparecen en el presente comunicado no podrán considerarse como dichas previsiones de beneficio. Algunas informaciones facilitadas en este comunicado pueden comprender «declaraciones prospectivas», incluyendo sin limitación las declaraciones que anuncian o indican eventos futuros, tendencias, planes u objetivos, basados en algunas hipótesis, así como todas las declaraciones que no se refieren directamente a un hecho histórico o actual. Las declaraciones prospectivas se reconocen por el empleo de términos o expresiones que indican, entre otros, una anticipación, presunción, convicción, continuación, estimación, expectativa, previsión, intención, posibilidad de aumento o fluctuación, así como todas las expresiones similares, y por el empleo de verbos en modo futuro o condicional. No se deberá confiar indebidamente en dichas declaraciones que, por su naturaleza, están sometidas a riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, los cuales pueden llevar a divergencias significativas entre las realizaciones reales, por una parte, y las realizaciones anunciadas en el presente comunicado, por otra.

Consulten el documento de referencia presentado al organismo francés de control (AMF) a 8 de marzo de 2011 bajo el número D.11-0103 («*Document de référence*») para una descripción de algunos factores, riesgos y incertidumbres importantes, que pueden afectar a la actividad del Grupo SCOR. Debido a la extrema volatilidad y a los profundos cambios sin precedentes en la historia de las finanzas, SCOR está expuesto tanto a riesgos financieros importantes como a riesgos relacionados con el mercado de capitales y otros tipos de riesgos, que comprenden las fluctuaciones de los tipos de interés, diferenciales de crédito, precios de los valores de renta variable y tipos de cambio, la evolución en las políticas y prácticas de las agencias de calificación, así como la baja o pérdida de solidez financiera y otras calificaciones.